

1^{ère} Journée du Réseau Equin Provence-Alpes-Côte D'Azur
Jeudi 31 mai 2012

Résultats technico-économiques 2010 des exploitations du réseau



Sophie Boyer



Réseau Économique de la Filière Équine



Provence-Alpes-Côte d'Azur



Analyse interrégionale

- ❖ Régions étudiées : Provence-Alpes-Côte D'Azur - Languedoc-Roussillon-Corse
- ❖ 39 exploitations suivies par 8 ingénieurs de Chambre d'Agriculture et de Conseil des Chevaux
- ❖ Des exploitations choisies selon plusieurs critères : représentativité, objectif de rentabilité, intérêt, disponibilité, accessibilité des données, expérience
- ❖ Diversité des systèmes : élevages et établissements équestres

Les élevages de Camargue

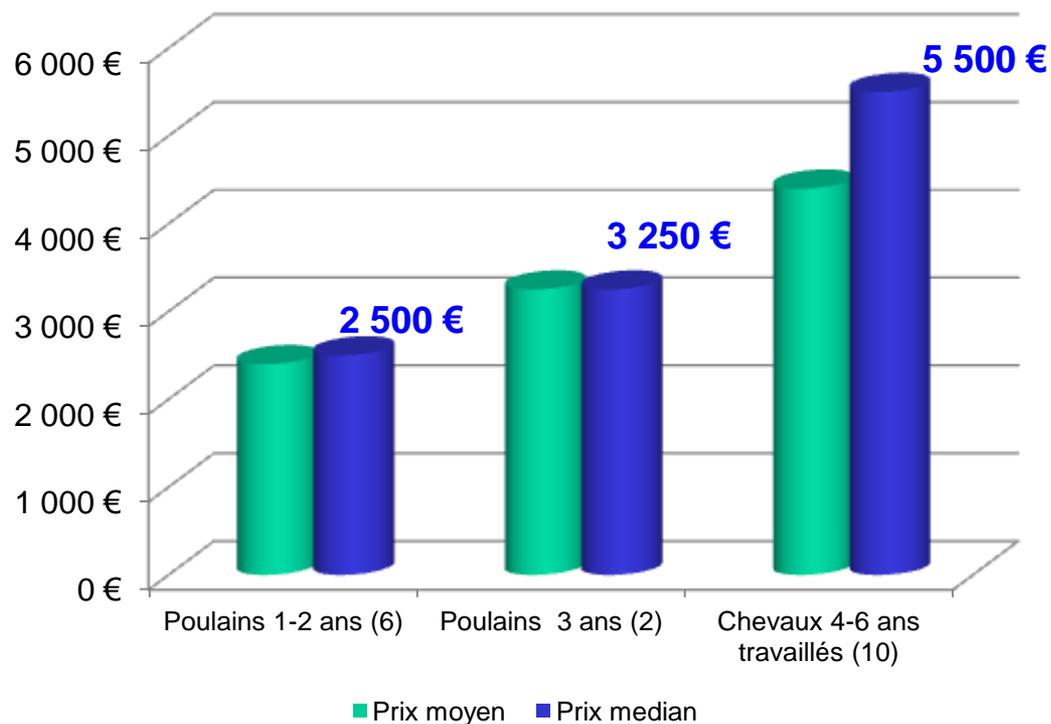
- **Des systèmes pastoraux avec une diversité de produits équins:**
 - ❖ Spécialisés ou avec un autre atelier agricole (taureaux, culture légumière)
 - ❖ Main d'œuvre : 3,2 UMO totales dont 1,3 UMO familiales + 1,9 UMO salariées
 - ❖ De grandes surfaces pastorales (129 ha de parcours et 76 ha de SAU) – *3,6 ha/UGB équin*
 - ❖ De grands troupeaux - *46 chevaux en moyenne*
 - ❖ Les produits équins :
 - Ventes de chevaux
 - Prestations de randonnées, cours, organisation d'événements festifs
 - Pensions de chevaux ...

La reproduction

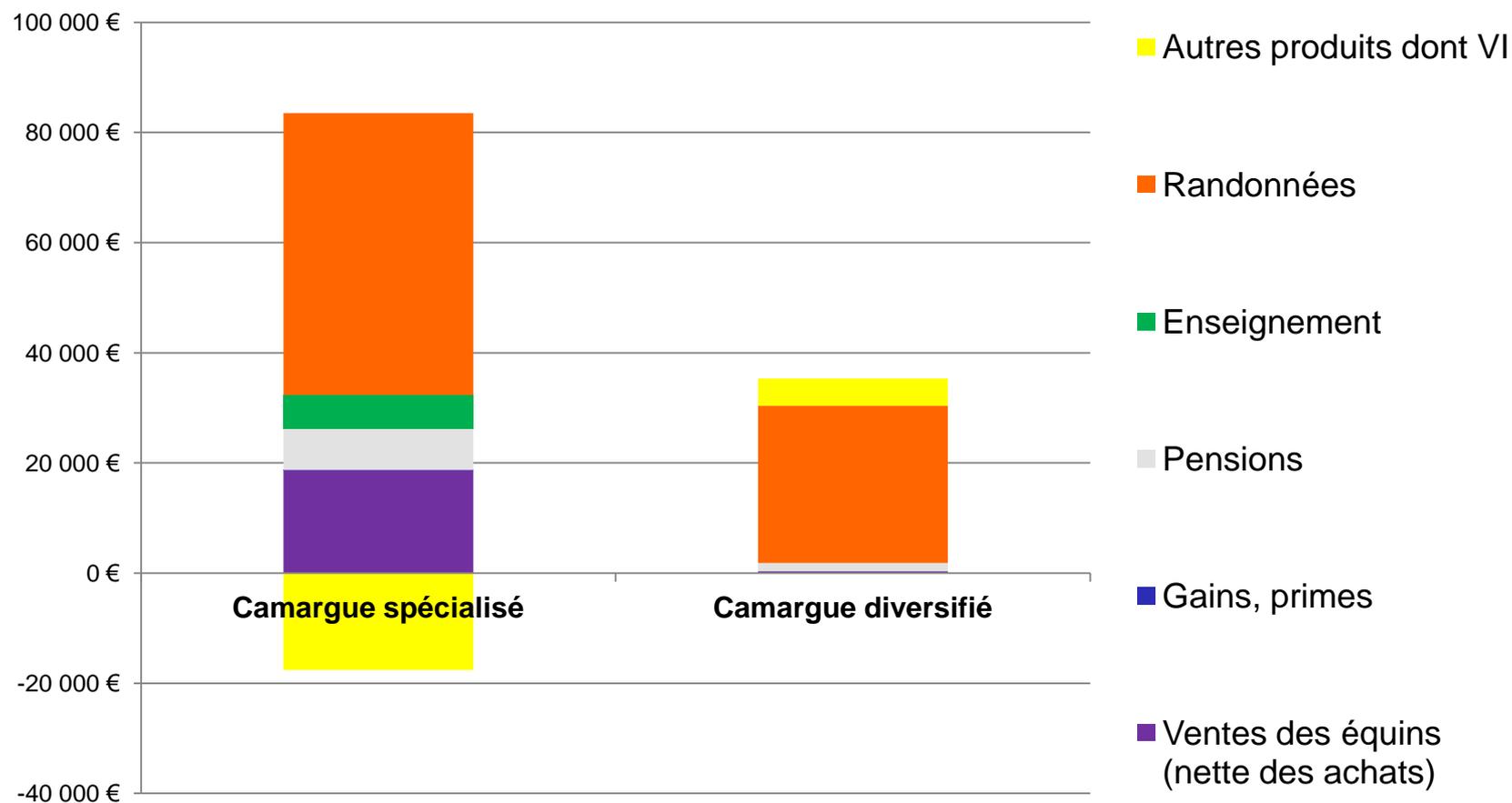
	2010	Moyenne LR 2007-2008- 2009
Nb de juments mises à la repro dans le groupe	18	48
Nb de poulains nés	11	33
Nb de poulains sevrés	9	27
Tx de gestation	72%	80%
Tx d'avortement	15%	14%
Tx de mortalité	18%	14%
Tx de productivité numérique	50%	58%
Techniques de repro	MNL	MNL



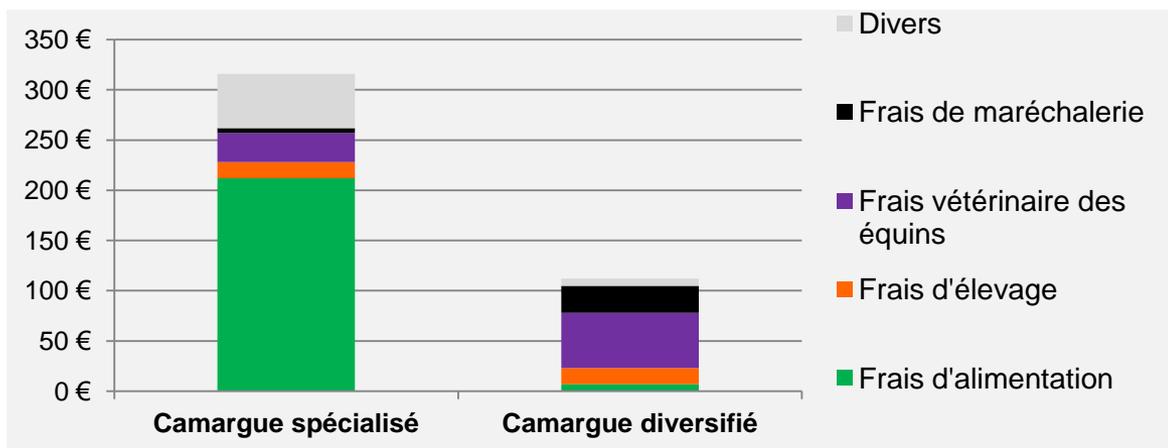
Commercialisation 2010



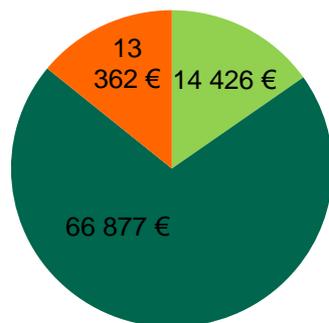
Produits équins



Charges opérationnelles par équin



Camargue spécialisé



Camargue diversifié



■ Charges opérationnelles ■ Charges de structure hors amort et FF ■ EBE

Compétitivité des élevages de Camargue



- **Maîtrise de l'élevage :**
 - sanitaire
 - mortalité après la naissance
- **Conserver les poulains et les valoriser pour améliorer les prix de vente**
- **Maîtrise des charges opérationnelles** (alimentation)
- **Diversification des activités pour consolider le résultat**

Les élevages de chevaux d'endurance

- **Une production de chevaux valorisés, élevés sur de grands espaces pastoraux:**
 - ❖ Des systèmes spécialisés
 - ❖ Avec de grandes surfaces : 25 ha de SAU et 100 ha de parcours
– *4.9 ha/UGB équin*
 - ❖ 35 chevaux en moyenne
 - ❖ Main d'œuvre : 2 UMO dont 1,5 UMO familiale + 0,2 UMO salariée
 - ❖ Les Produits Equins:
 - Ventes de chevaux valorisés, commissions...
 - Prestations de pensions avec ou sans entraînement

La reproduction

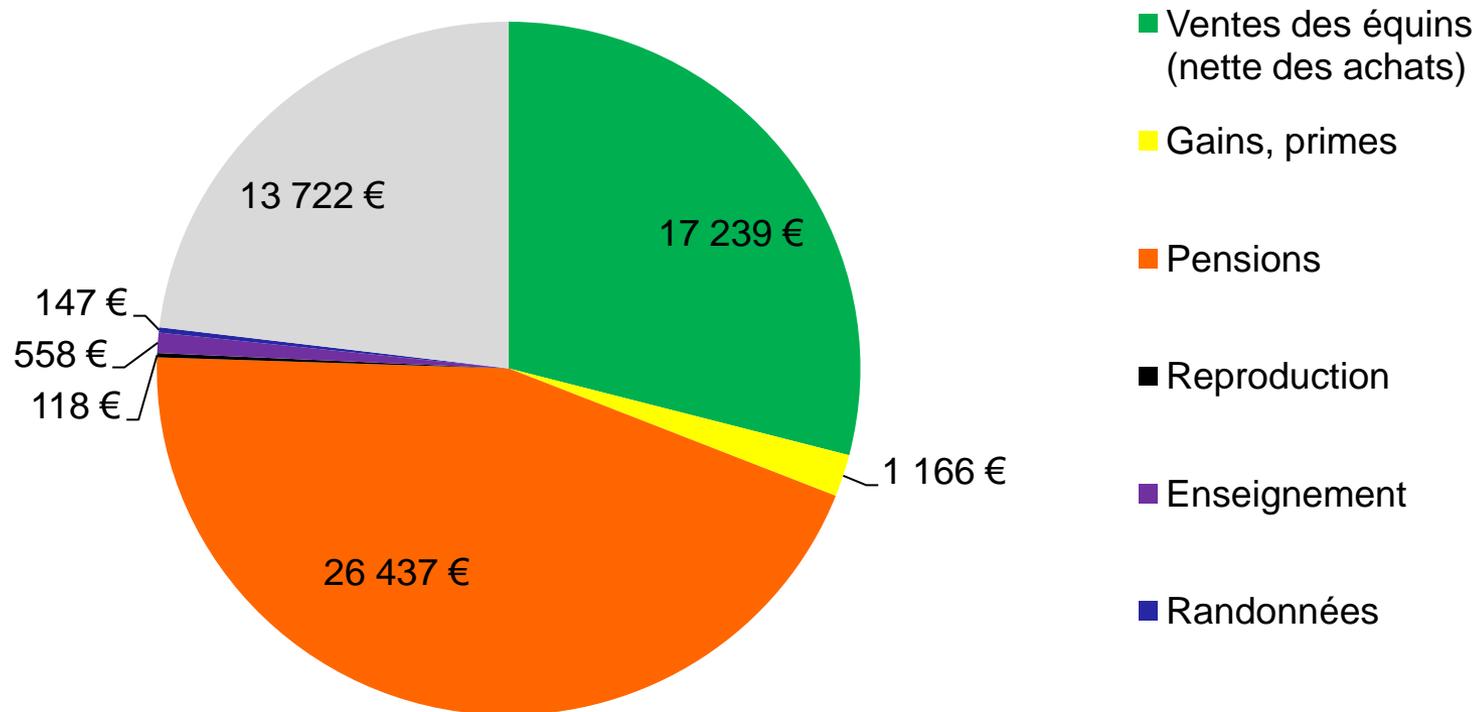
	2010	Moyenne LR 2007-2008- 2009
Nb de juments mises à la repro dans le groupe	30	24
Nb de poulains nés	17	18
Nb de poulains sevrés	17	18
Tx de gestation	57%	83%
Tx d'avortement	0%	7%
Tx de mortalité	0%	2%
Tx de productivité numérique	57%	76%
Techniques de repro	MNM-IAF-IAC	MNM-IAF-IAC

Commercialisation des chevaux en 2010

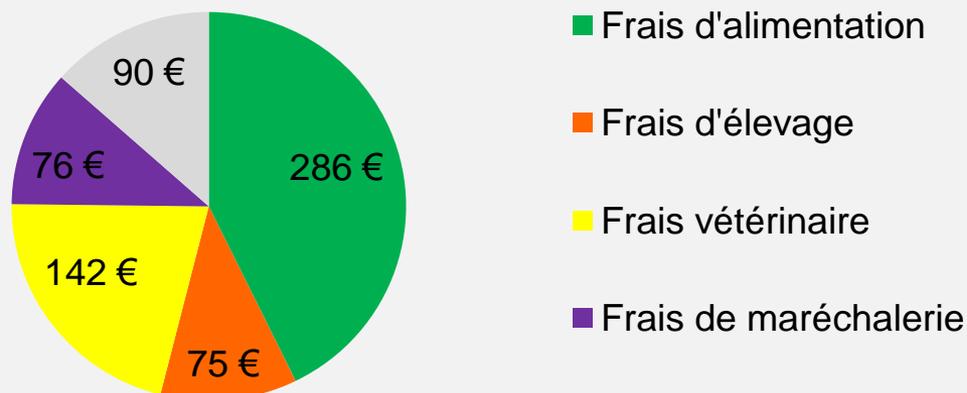
Commercialisation des équins	Nombre de mouvements	Prix moyen en €	Prix médian en €	Prix minimum en €	Prix maximum en €
Poulains 1-2 ans	3	4 000 €	4 600 €	2 450 €	4 900 €
Chevaux 4-6 ans travaillés	4	10 400 €	10 500 €	5 700 €	15 000 €
Chevaux 7 ans et plus travaillés	2	55 000 €	55 000 €	20 000 €	90 000 €

Produits équins

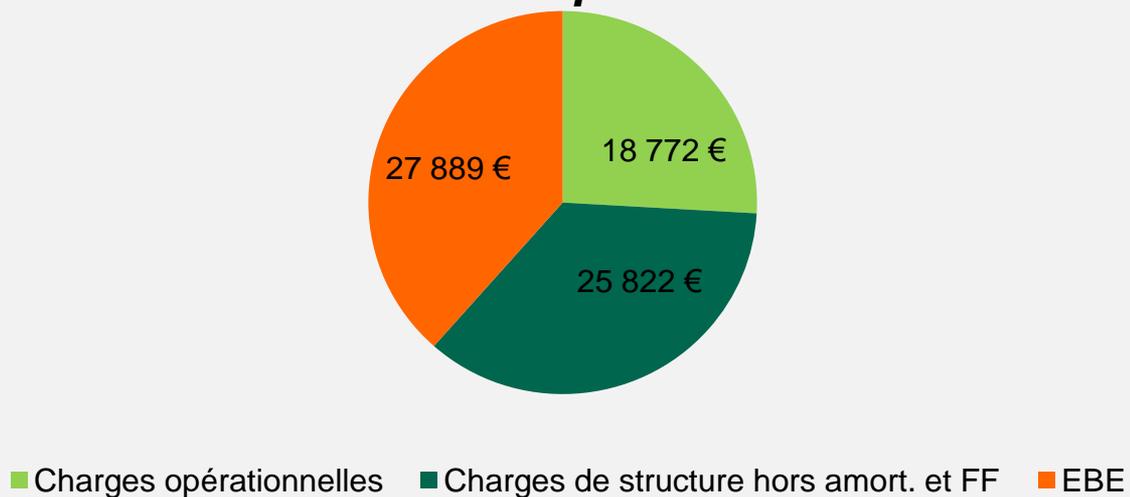
Endurance spécialisé



Endurance spécialisé



Endurance spécialisé



Compétitivité des élevages d'endurance



- **Maîtrise technique**
- **Contrôle des charges indispensable**
- **La valorisation est un investissement sur le long terme :**
 - en temps de travail
 - en génétique
- **Les pensions sont nécessaires à l'équilibre économique**
- **Un revenu extérieur est un gage de réussite** (au moins pendant les 10 premières années)

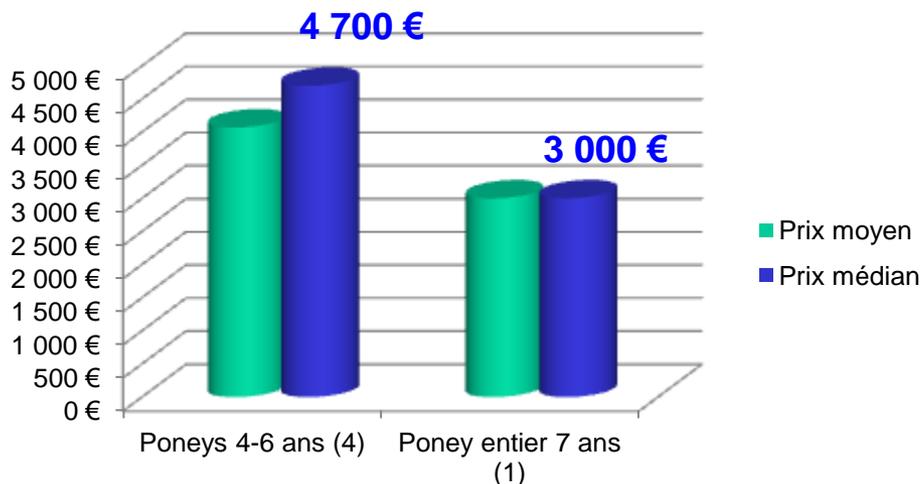
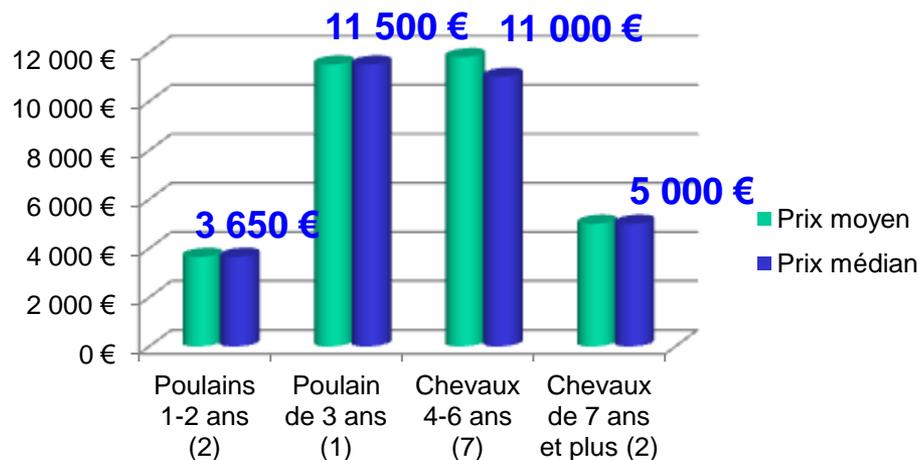
Les élevages de chevaux de sport

- **Un système produisant et valorisant des chevaux d'obstacles, de concours complet avec d'autres prestations telles que la pension, l'étalonnage et aussi le coaching**
 - ❖ Des systèmes spécialisés
 - ❖ Sur de petites surfaces de 14 ha en moyenne dont 8 ha de SAU et 6 de SP
 - ❖ Avec beaucoup de chevaux : *57 chevaux en moyenne*
 - ❖ Main d'œuvre: 2,5 UMO dont 1,3 UMO familiales et 0.8 UMO salariée
 - ❖ Les produits équin:
 - Pensions
 - Enseignement
 - Ventes
 - Reproduction

La reproduction

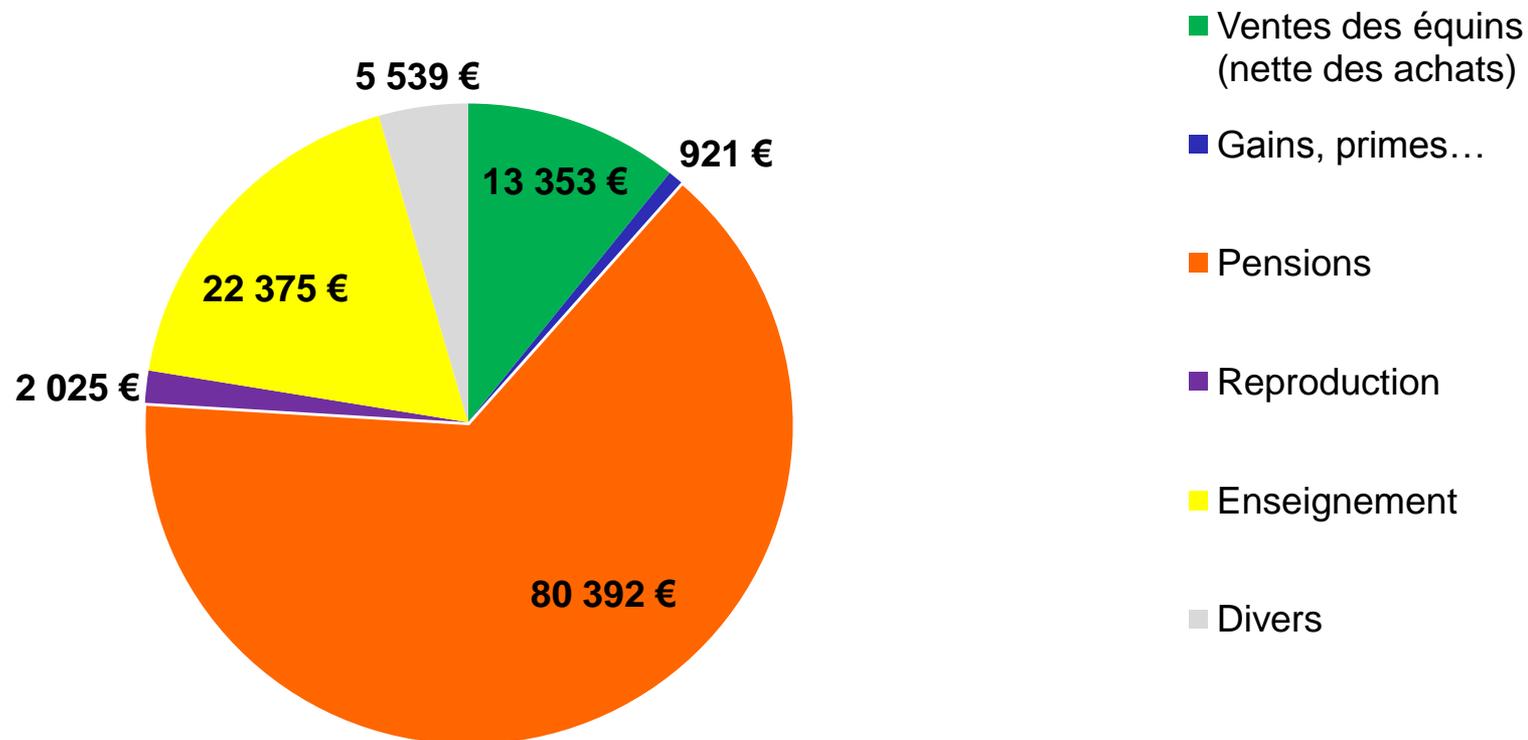
	2010	Moyenne Massif 2007-2008- 2009
Nb de juments mises à la repro dans le groupe	15	59
Nb de poulains nés	12	-
Nb de poulains sevrés	11	36
Tx de gestation	80%	77%
Tx d'avortement	0%	19%
Tx de mortalité	8%	7%
Tx de productivité numérique	73%	61%
Techniques de repro	MNM-IAC	IAC- IAR-IAF

Commercialisation des chevaux et poneys de sport



Produits des élevages de sport

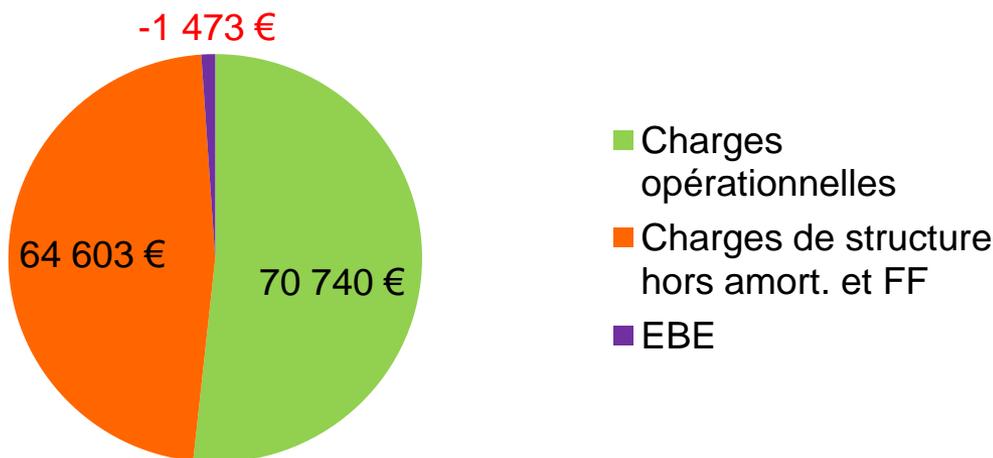
Sport spécialisé



Charges opérationnelles par équin



Sport spécialisé



Compétitivité des élevages de sport



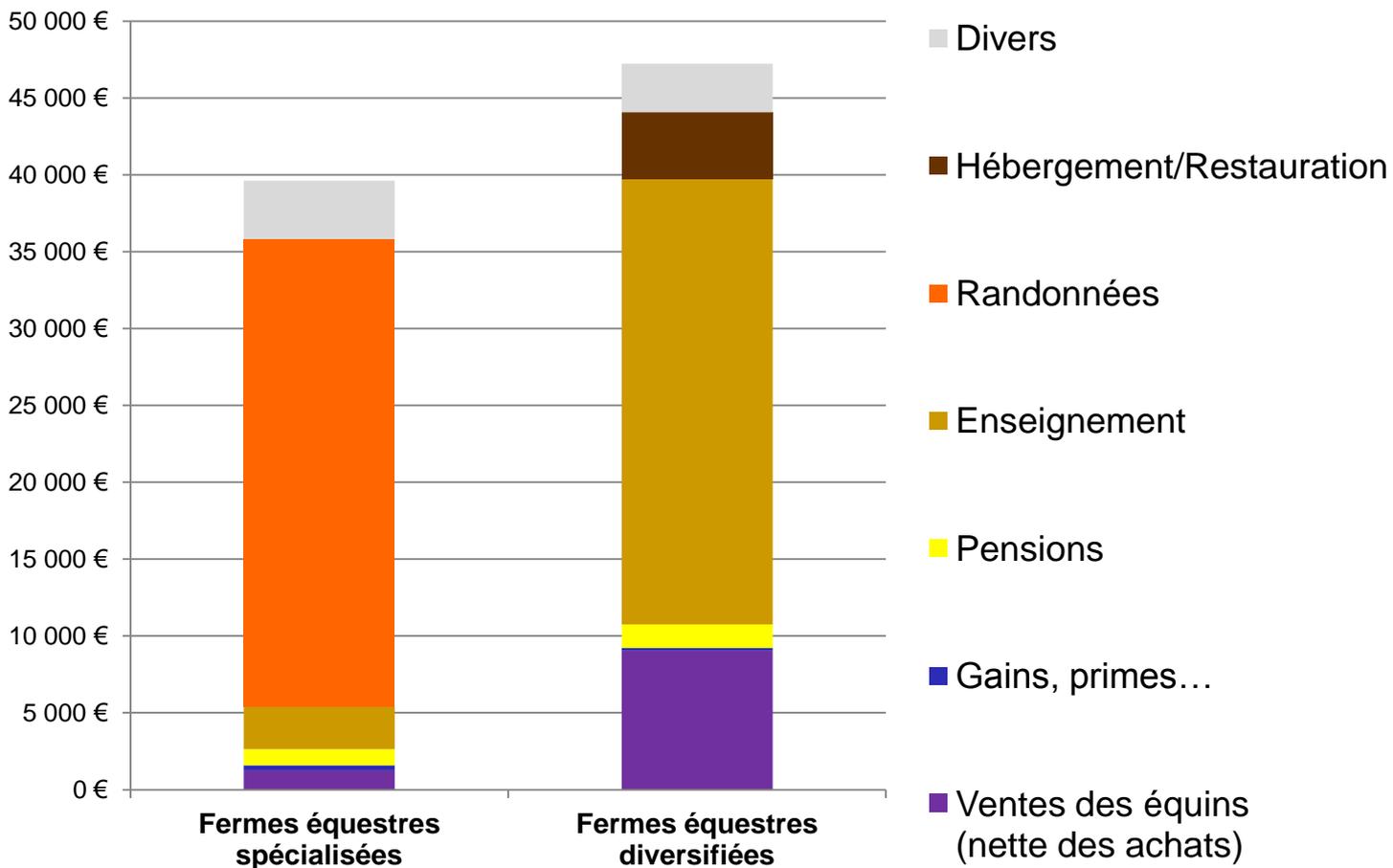
- Maîtrise de l'élevage
- Valorisation des chevaux en vue de faciliter leur commercialisation
- Diversification des activités avec de la pension, du coaching
- Maîtrise des charges indispensable (alimentation, reproduction, valorisation..)

Fermes équestres

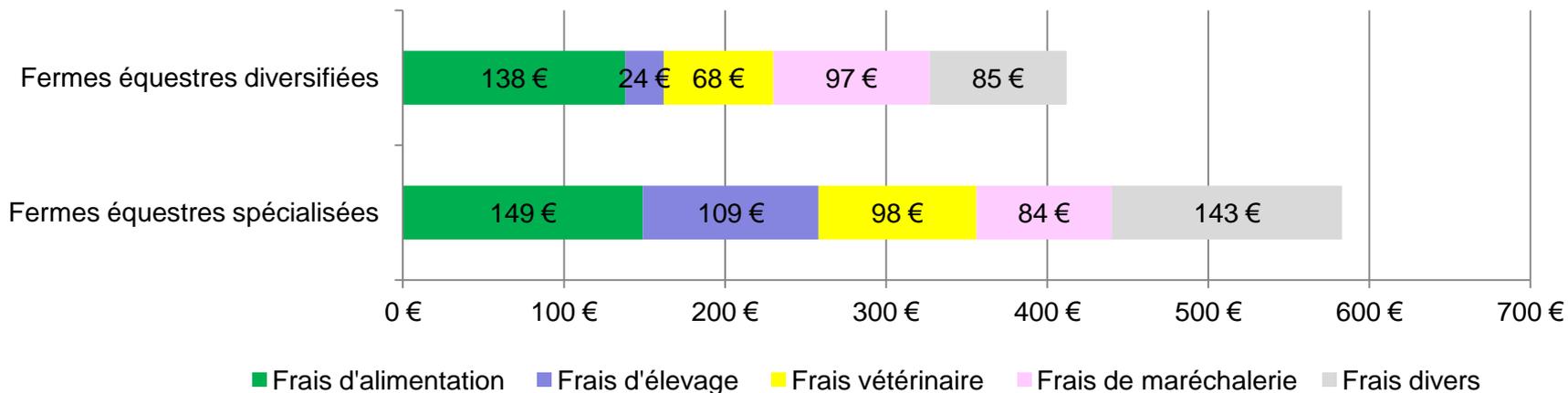
➤ Des établissements de tourisme équestre

- ❖ Spécialisés ou avec un autre atelier agricole (taureaux camarguais, culture)
- ❖ Valorisant beaucoup de surface, 172 ha dont 52 ha de SAU et 120 ha de SP- *6.7 ha/UGB eq*
- ❖ Avec 33 équidés en moyenne, souvent une petite activité d'élevage
- ❖ Main d'œuvre: 2,1 UMO au total dont 1,1 UMO familiales et 0,8 UMO salariée (peu présente en système spécialisé)
- ❖ Les Produits:
 - Randonnées/stages
 - Hébergement/restauration
 - Ventes d'équins
 - Pensions

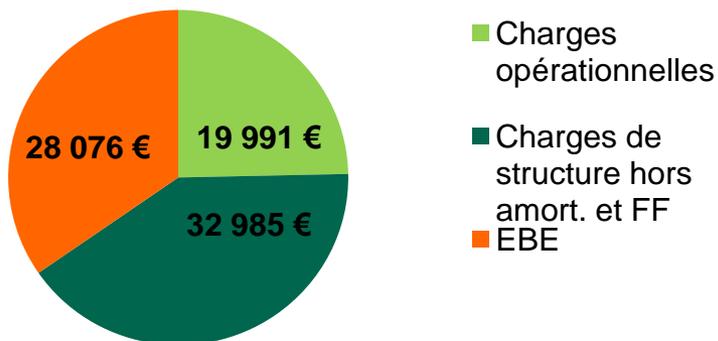
Produits équins



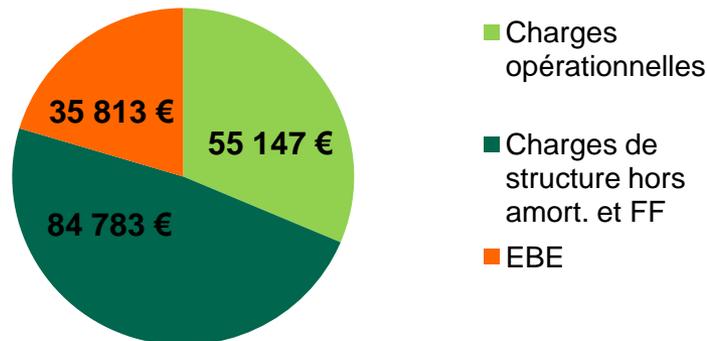
Charges opérationnelles par équin en €



Fermes équestres spécialisées



Fermes équestres diversifiées



Compétitivité des fermes équestres



- Des produits liés au territoire, typiques
- Des activités souvent saisonnières
- Nécessité de rechercher des marchés
- Stratégie commerciale : communication autour de ses produits
- Maîtrise des charges

Merci de votre attention

